

E.4	Prawo umów w obrocie gospodarczym	
1 Czas:	1 dzień (około 6 godzin)	
2 Rodzaj kursu:	Zamknięte	
3 Uczestnicy kursu:	Menedżerowie wyższego i średniego szczebla, samodzielni specjaliści, pracownicy odpowiedzialni za przygotowanie i nadzorowanie wykonania umowy międzynarodowej sprzedaży towarów	
4 Ilość uczestników:	Maksymalnie 20 osób	
5 Cel:	Warsztaty te skierowane są do osób, które bezpośrednio zajmują się przygotowaniem i nadzorowaniem wykonania umów handlowych. Uczestnicy zajęć mają możliwość uzyskania wiedzy z zakresu sposobu zawarcia umów handlowych, ich prawidłowego zabezpieczenia, a także skutecznego wykonania.	
6 Zakres tematyczny:	1) Umowy w obrocie gospodarczym • Pojęcie umowy w obrocie gospodarczym • Typologie i klasyfikacje umów z obrotu gospodarczego 2) Zawarcie, zmiana i wykonanie umów w obrocie gospodarczym • Zawarcie umowy (ogólna charakterystyka) • System ofertowy • Rokowania • Przetarg • Przekształcanie umów • Wykonanie umów 3) Zabezpieczanie wierzytelności umownych • Zabezpieczenia osobiste • Zabezpieczenia rzeczowe 4) Odpowiedzialność odszkodowawcza z umów w obrocie gospodarczym • Odpowiedzialność kontraktowa • Odpowiedzialność za osoby trzecie • Odpowiedzialność deliktowa 5) Omówienie wybranych umów • Umowy o pośrednictwo gospodarcze • Umowy kooperacyjne • Umowy w obrocie towarowym Sporządzanie umów w obrocie gospodarczym	
7 Korzyści:	Dostarczenie umiejętności ułatwiających profesjonalną prezentację firmy oraz samego siebie i poprzez to zwiększenie zaufania do firmy. Podniesienie umiejętności związanych z realizacją umowy handlowej (każdego jej etapu). Ułatwienie i przygotowanie do profesjonalnej współpracy z kontrahentami. Podniesienie efektywności pracy zespołu odpowiedzialnego za przygotowanie i nadzorowanie wykonania umów handlowych.	
8 Usługa dodatkowa:	Możliwość przeprowadzenia bezpośrednich konsultacji po szkoleniu	
9 Termin:	Do uzgodnienia	
10 Miejsce:	Do uzgodnienia	
11 Prowadzący:	Radca prawny Waldemar Kardasz	
12 Więcej informacji	Biuro@cdp-poland.com.pl	
13 Uwagi dodatkowe	W ramach zaproponowanego honorarium uczestnicy szkolenia będą mieli możliwość zadawania, w ciągu 2 dni od zakończenia szkolenia, pytań odnoszących się do tematyki drogą telefoniczną lub e-mailową.	